

БЕНЕФИТ БЪЛГАРИЯ КОНСУЛТ ЕООД

Печелим Доверие в Бизнеса

ИСТИНСКАТА „ЦЕНА” НА УСПЕХА НЕ Е ЗА ВСЕКИ

"Имаше време в моята практика, когато клиенти, които се представяха за "потенциални", уговаряха срещи за разговор с мен в офиса, само защото искаха да разберат дали сме "подходящи един за друг", да преценят дали бихме могли да работим заедно занапред и да придобият "по-разширена представа за нашите услуги". Обсъждахме с часове техните бизнес и житейски проблеми, смеехме се, разказвахме си шеги и вицове, пиехме кафе, но идваше момент, в който те прекрочваха границата и започвах да задават въпроси, като изискваха от мен безплатни съвети и компетентни професионални отговори - решения за техните много скъпо струващи бизнес проблеми и не спираха, докато не получат нужните им отговори. Някои дори имаха смелостта да поставят мобилните си телефони директно включени на аудио-запис на бюрото в офиса ми без моето знание и разрешение.

*С годините разбрах, че много хора от бизнеса искат да постигнат големи успехи с моя помощ, но когато чуеха **ВИСОКОТО НИВО НА МОИТЕ БИЗНЕС ИЗИСКВАНИЯ КЪМ ТЯХ**, желанието им бързо угасваше. Те намираха всякакви причини за срещи с мен и търсеха начини да „откраднат” от ценното ми време, но не искаха да инвестират в него. Осъзнах, че този тип „клиенти” със синдром „берачи на умове и ценни идеи” търсят **БЕЗПЛАТНИ СЪВЕТИ**. Платих висока цена за всичкото това изгубено време.*

*Най-накрая дойдох до извода, че както всички тези „потенциални клиенти” са положили усилия да инвестират в своя бизнес и се надяват на успехи, така и всички ние сме инвестирали достатъчно в себе си и своите бизнеси и също **ОЧАКВАМЕ ЗАСЛУЖЕНИ РЕЗУЛТАТИ**."*

Николай Славков / Бенефит България Консулт ЕООД

Ние разпознаваме нашите клиенти още в първата минута от разговора по телефона или от имейл кореспонденцията ни с тях.

- Нашите клиенти добре познават **ЦЕНАТА НА УСПЕХА** и не питат веднага за отстъпка и намаление на услугите ни, нито за отсрочка или настояват за плащане само след „свършена работа“.
- Нашите клиенти предварително са прочели и научили за нас, детайлно са се запознали с нашите услуги / условия и внимателно са анализирали възможностите ни, взели са вече своето решение, че ние сме точните хора, на които да доверят успеха на техния бизнес и са готови да инвестират в нас.
- Нашите клиенти имат големи бизнес цели и никога не се отказват от тях. Те имат различно виждане и нагласа и се открояват от тези, които са тръгнали да „пазаруват на евтино“. Нашите клиенти търсят най-квалифицираните и експертни съветници за успешно постигане на техните бизнес амбиции.
- Нашите клиенти непоколебимо вярват в себе си и не позволяват на никой да им налага и поставя лимити и ограничения. Те разрешават и допускат да се говори изключително и само за техните възможности.
- Нашите клиенти пестят времето си като не питат за втори и последващ разговор. Дори само от първия разговор по телефона, те са убедени и сигурни, че между нас вече съществува синергия.
- Нашите клиенти ценят времето ни и уважават стойността на нашия опит. Те не се колебаят да рискуват и за успеха на техния бизнес са готови да заплатят **ТОЛКОВА, КОЛКОТО Е НЕОБХОДИМО**.
- Нашите клиенти зачитат това, че само ние сме тези, които определяме правилата в собствената ни фирма.

Николай Славков / Бенефит България Консулт ЕООД

УСЛУГИ / УСЛОВИЯ - кликнете [ТУК](#)

НАШАТА ИСТОРИЯ - кликнете [ТУК](#)

ЗА НАС (МИСИЯ И ЦЕЛИ) - кликнете [ТУК](#)



БЕНЕФИТ БЪЛГАРИЯ КОНСУЛТ ЕООД
гр. София, бул. „Цар Освободител“ 14
бул. „Генерал Едуард И. Тотлебен“ 55
Офис: **02 / 411 45 65** Мобилен: **0885088095**
E-mail: info@bbconsult.bg URL: www.bbconsult.bg